

Mehr wert: Bilanzkreismanagement mit kreativen Einsparlösungen

Immer mehr Energieunternehmen managen ihre Bilanzkreise nicht selbst, sondern kaufen das Management als Dienstleistung ein. Die Gründe dafür sind vielfältig: Oft sind es fehlende Ressourcen, wenig Know-how oder auch die Entscheidung, nicht in die entsprechenden IT-Systeme investieren zu wollen. Was Kunden an unserer Bilanzkreisabwicklung schätzen, sind Beratungsleistungen, die über die vertragliche Umsetzung der Standardprozesse hinausgehen. Sobald wir, Gas-Union Services, ein Optimierungspotenzial erkennen, analysieren wir die Einsparmöglichkeiten und sprechen unsere Kunden darauf an – selbstverständlich und gratis. Der Mehrwert unseres Engagements ist eine nachhaltige Kosteneinsparung, wie sie an nachfolgenden Beispielen exemplarisch sehen.

Volle Transparenz und kostenlose Zusatzleistungen

Das Leistungsmodul Bilanzkreismanagement von Gas-Union Services umfasst neben den klassischen, standardisierten Aufgaben der Bilanzkreissteuerung individuelle Beratungsleistungen zur Optimierung der Kosten – ohne jeglichen Aufpreis. Dazu zählen beispielsweise

- optimale Renominierung eines Heizkraftwerks
- Ersparnis durch Biogas-SWAP
- Portfoliooptimierung bei flexiblen Lieferverträgen

Heizkraftwerk: Einsparung durch optimale Renominierung

Seit 1. Januar 2013 vertraut die Stadtwerke Kaiserslautern Versorgungs-AG das Management ihrer Bilanzkreise Gas-Union an. Das Unternehmen suchte damals – als Neuling in der Führung eigener Bilanzkreise ohne spezialisiertes Personal – einen Dienstleister, der sie dabei vollumfänglich unterstützt. Gas-Union Services überzeugte: Das Angebot des Frankfurter Dienstleisters war das schlüssigste und überzeugendste – auch unter wirtschaftlichen Aspekten, wie Gerhard Siegfried, Abteilungsleiter Handel, Energiebeschaffung und Bilanzkreismanagement, heute resümiert. „Es funktioniert alles wunderbar“, sagt er. Besonders schätzt er die Zusammenarbeit mit seinen Ansprechpartnern bei Gas-Union: „Sie sind kompetent, flexibel und unkompliziert – Partner, mit denen man offen sprechen kann und die unsere Bilanzkreise führen wie ihre eigenen.“ Inzwischen hat Gas-Union auch die Renominierung für ein Heizkraftwerk des Unternehmens übernommen, dem größten RLM-Kunden mit 250 Millionen Kilowattstunden pro Jahr. „Wir wollten ursprünglich lediglich prüfen,

ob die Prognose der Kraftwerksleitung optimierbar ist und haben uns nach anfänglicher sporadischer Selbstausswertung entschlossen, die Messwerte direkt an Gas-Union weiterzuleiten.“ Nach kurzer Zeit hatten die Stadtwerke Kaiserslautern das sichere Gefühl, dass der Dienstleister das Heizkraftwerk optimal nachfährt und hat die Leistung komplett außer Haus gegeben. Das Ergebnis: eine kontinuierliche und spürbare Einsparung jedes Jahr.

*„Ein verlässlicher Partner,
der die Belange des Kunden stets
im Auge behält.“*

Gerhard Siegfried,
Abteilungsleiter Handel, Energiebeschaffung und Bilanzkreismanagement
bei Stadtwerke Kaiserslautern Versorgungs-AG

Transportentgelt: Ein Drittel weniger durch Biogas-SWAP

Die Deutsche Boden Energie AG, kurz DBE AG, ist ein recht junges Unternehmen. Sie wurde ursprünglich zum Zweck gegründet, die Immobilien ihrer Muttergesellschaft – einer wohnungswirtschaftlichen Genossenschaft – intelligent und nachhaltig mit Energie zu versorgen. Inzwischen ist die DBE AG jedoch spezialisiert auf Biogasanlagen und die bundesweite Vermarktung von Biogas. Das Bilanzkreismanagement hat sie seit gut einem Jahr Gas-Union anvertraut; Vorstand Christoph Cranz ist mehr als zufrieden mit der Zusammenarbeit. „Sie funktioniert hervorragend“, fasst er seine bisherige Erfahrung zusammen. Was ihm besonders gut gefällt, ist die transparente, schnell erfassbare Darstellung der Konten. „Sie sind sehr übersichtlich“, führt er aus, zudem sei Gas-Union seiner Meinung nach näher am Geschehen und aktueller als manch andere. Er schätzt insbesondere, dass Gas-Union von sich aus mit Empfehlungen zur Optimierung des Bilanzkreismanagements kommt, wie er aus eigener Erfahrung weiß. So musste DBE beispielsweise monatlich Kapazitäten buchen, um Gasmengen von einer Erzeugungsanlage im Marktgebiet GPL-H zu Abnahmestellen im Marktgebiet NCG-H zu transportieren. Die Lösung von Gas-Union: Mit Hilfe eines Biogas-SWAP umgeht die DBE AG jetzt den Transportweg. Das heißt, Gas-Union kauft das Biogas von der DBE AG im einen Marktgebiet auf und verkauft dieselbe Menge wieder an sie im anderen Marktgebiet. Die Ersparnis laut Vorstand: 25 bis 30 Prozent der Transportkosten.



„Gas-Union kommt von sich aus mit cleveren Lösungen zur Kosteneinsparung auf Kunden zu. Das finde ich gut.“

Christoph Craz,
Vorstand der DBE Deutsche Boden AG, Bensheim

Flexible Lieferverträge: Minimale Kosten durch Optimierung

Bei der Vereinigte Stadtwerke GmbH mit Sitz in Ratzeburg waren die guten Referenzen von Gas-Union und Gas-Union Services ausschlaggebend für die erste Kontaktaufnahme: Dass Gas-Union Services dann auch den Zuschlag für das Bilanzkreismanagement des Unternehmens bekommen hat, lag vor allem an der Kompetenz und Dienstleistungsorientierung, erinnert sich Markus Klünder, Portfoliomanager im Energieeinkauf der Vereinigten Stadtwerke. Positiv hätte zudem gepunktet, dass Gas-Union konzernunabhängig sei, nicht als Wettbewerber am Markt agiere und ein vernünftiges Angebot vorgelegt hätte. „Wir arbeiten jetzt seit Oktober 2015 zusammen und sind sehr zufrieden“, resümiert der Portfoliomanager, „Gas-Union Services ist ein zuverlässiger Dienstleister, der uns die Sicherheit vermittelt, dass alles funktioniert. Und das tut es. Unsere Ansprechpartner sind äußerst kompetent und engagiert.“ Markus Klünder führt aus, dass die Vereinigten Stadtwerke klare Vorstellungen für die Bewirtschaftung ihres Portfolios haben, von ihrem Bilanzkreismanager bei Abweichung jedoch Optimierungsempfehlungen erwarten. „Gas-Union Services kennt die Flexibilität unserer Verträge, nicht jedoch deren Konditionen. Deshalb liegt die Entscheidungshoheit weiterhin bei uns“, erklärt er und fügt an: „Wir haben den Rahmen sauber abgesteckt. Unsere Ansprechpartner kommen bei Bedarf mit konkreten Lösungsvorschlägen auf uns zu. Da wird die hohe Kompetenz klar, über die sie verfügen. Sie haben alle Daten gut im Griff, was unglaublich wichtig ist bei den komplexen Prozessen.“ Besonders schätzt er auch die transparente Dokumentation und das partnerschaftliche Verhältnis.

Neben den standardisierten Prozessen des Bilanzkreismanagements erarbeitet Gas-Union gemäß Kundenwunsch mindestens einmal pro Monat Empfehlungen für die Optimierung des Portfolios. Nach Rückmeldung vom Kunden testet Gas-Union die favorisierte Lösung und

setzt sie um. Neben dem Bilanzkreismanagement profitieren die Vereinigten Stadtwerke durch die Spotmarktoptimierung von zusätzlichen Gewinnen, die sie ohne Mehrkosten erwirtschaften. An Arbeitszeit wendet Gas-Union für diesen unentgeltlich erbrachten Service je nach Umfang der Anpassungen zwei bis fünf Stunden pro Monat auf.

Zusätzlich überwacht Gas-Union die flexiblen Verträge des Kunden und greift manuell ein, wenn ein Über- oder Unterschreiten des vereinbarten Abnahmemengenkorridors droht. Auf diese Weise konnten bereits Vertragsstrafen vermieden werden. Als weitere kostenlose Serviceleistung erstellt Gas-Union für die Vereinigten Stadtwerke wöchentlich manuell Berichte. Die Excel-Tabelle gibt Auskunft über die Beschäftigung der flexiblen Verträge und enthält Allokationsdaten. Die Auswertung hilft den Vereinigten Stadtwerken, ihre internen Prozesskosten zu minimieren.

„Gas-Union kann ich ohne Einschränkung weiterempfehlen.“

Markus Klünder,
Vereinigte Stadtwerke GmbH, Portfoliomanager im Energieeinkauf

Die Vorteile auf einen Blick

- professionelle Führung Ihrer Bilanzkreise
- planbare Kosten durch günstige Festpreise
- zusätzliche Gratisleistungen zur Optimierung Ihrer Kosten
- leicht nachvollziehbare Darstellung jedes Arbeitsschritts
- volle Transparenz bei Preis und Leistung

Informieren Sie sich über unser Leistungsmodul Bilanzkreismanagement.

Fragen beantworten: Constantin von Groote
(T: +49 | 69 | 3003-236; E: groote@gas-union-services.de)
und Christian Scholz
(T: + 49 | 69 | 3003-234; E: scholz@gas-union-services.de).