

## Neu: Prognose mit Planlastgang Damit unterm Strich mehr hängen bleibt

Es kann richtig ins Geld gehen, wenn die Prognose eines Stadtwerks vom wirklichen Bedarf seiner Kunden abweicht: Betreiber von Bilanzkreisen können ein Lied davon singen. Da braucht nur der wöchentliche Hauptbacktag einer Großbäckerei in einem Jahr auf einen Feiertag fallen, der nicht bedacht war. Schon steigen die Kosten für Ausgleichsenergie in schwindelerregende Höhen. So sehr sich Stadtwerke in aller Regel über den Zuschlag großer RLM-Kunden freuen, so sehr fürchten sie das damit verbundene Risiko größerer Abweichungen vom Planlastgang. Denn eins ist klar: Je genauer die Prognose des Gasbedarfs für jede Stunde ist, umso planbarer sind die Kosten und umso sicherer wird der Gewinn. Gas-Union Services bietet Stadtwerken jetzt mit ihrem Leistungsmodul „Prognose“ eine Dienstleistung an, die Prognosen spürbar genauer macht: Das drückt die Kosten für Ausgleichsenergie, ermöglicht die Optimierung des Portfolios und eröffnet so Chancen für bessere Preise bei Lieferanten.

### Hohe Prognosegüte steigert den Gewinn

Bei RLM-Kunden geht es darum, ihren Gasverbrauch stundenscharf möglichst genau zu prognostizieren. Das ist ein wesentlicher Faktor für den Erfolg des Energievertriebs und damit für das, was unterm Strich hängen bleibt. Bei den ohnehin knappen Margen liegt Stadtwerken viel daran, das Mengenrisiko zu minimieren. Besonders schmerzhaft finanzielle Folgen drohen, wenn man teure Ausgleichsenergie verursacht. Hochwertige Prognosen minimieren dieses Risiko. Wir verfügen über viel Erfahrung in der Erstellung möglichst genauer Prognosen mit Hilfe fundierter mathematischer Modelle und Algorithmen, die auf einer breiten Datenbasis fußen. Für die in die einzelnen Bilanzkreise eingebrachten Ausspeisepunkte mit RLM erstellen wir Ihnen täglich eine Absatzprognose rollierend für sieben Tage im Voraus.

*„Für uns ist es eine enorme Entlastung, dass Gas-Union Services für uns die Prognose macht. Wir brauchen dafür kein System vorhalten und die Qualität der Ausführung stimmt.“*

Jürgen Lüdemann,  
Stadtwerke Güstrow GmbH, Abteilungsleiter Vertrieb/Handel

Die Prognose erzeugen wir auf Basis der aggregierten Allokation der jeweiligen RLM-Lieferstelle und weiterer Einflussgrößen wie Temperatur, Tages- und Jahreszeit, Wochen- und Feiertage sowie kundenspezifischen Ereignissen. Unsere aggregierte Prognose erfolgt zweimal täglich, einmal morgens und einmal am Nachmittag. Sie können die RLM-Allokationen selber aufbereiten und an uns senden. Oder wir erhalten Ihre RLM-Allokationen direkt vom Marktgebietsverantwortlichen und übernehmen die Aufbereitung und Plausibilisierung; das erhöht Ihren Komfort.

### Portfolio optimieren durch ausgerollte Planlastgänge

Optimal sind Sie für gute Geschäfte gerüstet, wenn Sie nicht nur die Prognose von uns machen lassen, sondern die Erstellung des Planlastgangs mitbuchen. Diese bieten wir optional an. Da die Erstellung des Planlastgangs zeitlich vor der Prognose der RLM-Allokationen liegt, erhöht sie die Prognosegüte. Anhand zurückliegender unternehmensspezifischer Verbrauchsdaten Ihrer SLP- und RLM-Kunden erstellen wir für Sie einen Planlastgang für drei Temperaturszenarien als Kalt-, Mittel- und Warmjahr. Dabei passen wir Kalendertage automatisch für bis zu fünf Kalenderjahre in die Zukunft an; das heißt, dass ein Produktionstag auch im Folgejahr auf einen Produktionstag fällt – und nicht der Bedarf eines Freitags ein Jahr später versehentlich gleichgesetzt wird mit dem eines arbeitsfreien Sonntags. Die Prognosetemperaturen erzeugen wir anhand historischer Daten aus 39 Wetterstationen und Vorhersagen von Experten. Auch hier gilt: Sie können die Daten aufbereiten an uns senden oder uns die Aufgabe übertragen. Mit drei Temperaturszenarien schaffen Sie die Grundlage für ein valides Portfoliomanagement und bessere Einkaufspreise.

Wollen Sie noch mehr sparen? Dann empfiehlt sich eine Kombination unserer Leistungsmodule Prognose und Pool. Sie profitieren von

- einer der erfolgreichsten Bilanzkreiskooperationen
- mit 420 TWh Kooperationsmenge
- in den Marktgebieten NCG und GASPOOL.

### Leistungsmodul Prognose: Unterm Strich für Sie ein Plus

Den Vergleich zwischen den Kosten und Effekten bei eigener Prognose sowie bei Outsourcen an Gas-Union Services finden Sie auf der Rückseite.



#### Berechnungsbasis

|   |          |
|---|----------|
| Anzahl Arbeitstage/Jahr                                     | 250      |
| Dauer Prognose inkl. 4-Augen-Prinzip in h/Tag               | 0,5      |
| Ø Stundenlohn nach Tarifvertrag TV-V in €                   | 30,00    |
| Anschaffungskosten, Lizenzgebühr Prognosesoftware in €/Jahr | 6.000,00 |

#### Gaswirtschaftsjahr 2015/2016

|   |           |
|---|-----------|
| Absatz Bäckerei im Marktgebiet NCG-H in kWh | 4.416.207 |
| Prognoseergebnis selber machen in kWh       | 4.007.516 |
| Prognoseergebnis Gas-Union Services in kWh  | 4.405.711 |

Die tägliche Abweichung beider Prognoseergebnisse vom Absatz der Bäckerei wurde mit den von NCG im GWJ 2015/2016 veröffentlichten Preisen für positive und negative Ausgleichsenergie berechnet.

#### Beispielrechnung

| Prognose inkl. Planlastgangerstellung  | selber machen      | Einkauf als Dienstleistung bei Gas-Union Services |
|--|--------------------|---|
| Personalkosten – tägliche Prognose   | 3.750,00 €         | 0,00 €  |
| Prognosesoftware – Lizenzgebühren  | 6.000,00 €         | 0,00 €  |
| Personal- und IT-Kosten/Jahr   | 9.750,00 €         | 0,00 €  |
| Ausgleichsenergiekosten Bäckerei im GWJ 2015/16                              | 10.416,02 €        | 6.787,20 €  |
| Ausgleichsenergiekosten im GWJ 2015/16                                       | 10.416,02 €        | 6.787,20 €  |
| Jährliches Abwicklungsentgelt/Prognose                                       | 0,00 €             | 3.200,00 €  |
| Einmaliges Abwicklungsentgelt/Planlastgang                                   | 0,00 €             | 50,00 €   |
| Dienstleistungsentgelt Gas-Union Services/Jahr                               | 0,00 €             | 3.250,00 €  |
| <b>Gesamtkosten/Jahr</b>   | <b>20.166,02 €</b> | <b>10.037,20 €</b>                                |
| <b>Ersparnis bei Entscheidung für Dienstleistung Gas-Union Services/Jahr</b> |                    | <b>10.128,82 €</b>                                |

#### Die Vorteile auf einen Blick

- Höhere Prognosegüte minimiert Kosten für Ausgleichsenergie
- Exaktere Voraussagen ermöglichen eine optimale Steuerung des Portfolios
- Valides Portfoliomanagement erhöht Chance auf bessere Preise bei Lieferanten
- Mehr Handlungsspielräume durch drei Temperaturszenarien
- Montag bleibt Montag – automatische Übertragung der Wochentage in die Zukunft

Informieren Sie sich über unser Leistungsmodul Prognose.

Fragen beantworten: Constantin von Groote  
 (T: +49 | 69 | 3003 - 236; E: groote@gas-union-services.de)  
 und Christian Scholz  
 (T: +49 | 69 | 3003 - 234; E: scholz@gas-union-services.de).