

Besuchen Sie uns vom 10.-12. Februar 2015
auf der E-world in Halle 2 / Stand 228

Portfolio- und Risikomanagement: unter Benchmark einkaufen oder Geld zurück

Im Vorteil ist, wer günstig einkauft. Das gilt erst recht, wenn der Wettbewerb schärfer wird. Wer will sich da als Gasanbieter die Chancen des Beschaffungsmarkts entgehen lassen? Andererseits erfordert eine strukturierte Beschaffung Personal sowie Know-how und birgt finanzielle Risiken. Wir, Gas-Union-Services, bieten Ihnen deshalb ein individuell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Portfolio- und Risikomanagement mit einigen Extras an, ganz egal, ob Sie ein Stadtwerk, eine Beschaffungskoooperation oder ein Industriebetrieb mit eigenem Bilanzkreis sind. Der Clou daran: maximale Entscheidungsfreiheit und Geld-zurück-Garantie. Wenn nämlich unsere Kaufempfehlungen je schlechter wären als der zwischen Ihnen und uns vereinbarte Benchmark, bekämen Sie tatsächlich Geld zurück. Warum wir uns dies trauen? In den letzten vier Jahren haben unsere Kunden gegenüber dem durchschnittlichen EEX-Settlementpreis mit den Kaufempfehlungen von Gas-Union Services im Mittel 35 Cent pro Megawattstunde (MWh) Gas gespart. Das haben wir schwarz auf weiß als Testat der unabhängigen Wirtschaftsprüfungsgesellschaft EversheimStuible Treuberater GmbH.

Pool-Portfolio: gutes Business braucht clevere Lösungen

Unsere Businesslösung Pool-Portfolio ist eine komplette Dienstleistung für die strukturierte Gasbeschaffung. Sie besteht aus insgesamt sechs Modulen:

- Entwicklung einer Beschaffungsstrategie.
- Umsetzung der Beschaffungsstrategie. Dazu zählen Marktbeobachtung, Marktinformationen und Terminmarktzugang sowie Kaufempfehlungen.
- Geld-zurück-Garantie. Sie bekommen Geld zurück, wenn unsere Kaufempfehlungen je schlechter sein sollten als der mit Ihnen vereinbarte Benchmark.
- Live-Pricing-Tool. Über dieses können Sie im Internet online Fahrpläne schnell und einfach bepreisen und die Produkte auch gleich kaufen oder verkaufen.
- Prognose und Bilanzkreismanagement.
- Deckelung der Bilanzierungskosten – mit integrierter Rückerstattungsfunktion (optional).

		Planung	Beschaffungsstrategie & Risikomanagement	Umsetzung Beschaffungsstrategie	Berichterstattung
Dienstleistung	Persönliche Beratung	✓	✓	✓	✓
	Marktberichte und -informationen			✓	✓
	Ausschreibung in Ihrem Namen			✓	
Kundenaktivität	Handelsplattform			✓	
	Live-Pricing-Tool			✓	
	Partnerportal	✓	✓	✓	✓

Businesslösung Pool-Portfolio auf einen Blick.

Beschaffungsstrategie: gut geplant ist schon halb gespart

Sie haben einen eigenen Bilanzkreis und Freude am Einkaufen und damit verbundenen Sparerfolgen? Sie wollen bei der Strategieentwicklung mitgestalten und bei Kaufentscheidungen das letzte Wort haben? Dann ist unsere Businesslösung Pool-Portfolio genau das Richtige für Sie. Denn damit können Sie Erfolg und Freude in Ihrem Unternehmen steigern. Wir entwickeln mit Ihnen eine Beschaffungsstrategie für Gas, die für Ihre Situation maßgeschneidert ist: Berücksichtigt werden dafür unter anderem die historischen Lastgangdaten, die Struktur Ihrer Kunden und der Planungslastgang. Sie definieren die Höhe des Risikokapitals. Aus Ihren Daten und weiteren relevanten Einflussgrößen erarbeiten wir Tranchen, die aus Monats-, Quartals-, Saison- oder Kalenderjahresprodukten bestehen können. Unsere Portfolio-manager empfehlen Ihnen in der Beschaffungsphase verschiedene Beschaffungszeitpunkte für die einzelnen Tranchen. Für den Kauf und Verkauf aller handelbaren Standardprodukte auf Basis von Live- und EEX-Settlementpreisen stellt Gas-Union ihren Marktzugang zu Großhandelsplätzen zur Verfügung. Grundlage für unsere Kaufempfehlungen sind kontinuierliche Marktanalysen, die wir an der für Sie entwickelten Beschaffungsstrategie spiegeln. Die Kaufempfehlungen vergleichen wir mit einem Benchmark wie dem durchschnittlichen EEX-Settlementpreis. Unsere Dokumentation belegt jede Transaktion und macht Entscheidungen nachvollziehbar und transparent.



Auf Wunsch übernimmt Gas-Union Services die Ausschreibung und Beschaffung auch im Namen von Kunden. Alle IT-Systeme der Gas-Union, die wir für Ihre Beschaffung nutzen, sind durch Redundanz an zwei verschiedenen Standorten hochverfügbar. Ihre Daten können nur Sie und die zuständigen Mitarbeiter der Gas-Union Services einsehen.

Geld-zurück-Garantie: langjährige Erfolge geben Sicherheit

In den vergangenen vier Jahren haben wir unsere Kunden bei der Beschaffung unterstützt. Und hierbei waren wir im Durchschnitt 35 Cent pro MWh günstiger als der Benchmark – hier der durchschnittliche EEX-Settlementpreis. Wir vertrauen in unsere Kompetenz und bieten Ihnen deshalb ein Portfoliomanagement mit Geld-zurück-Garantie an. Folgen Sie unseren Kaufempfehlungen und liegen damit unter dem vereinbarten Benchmark, erhalten wir ein Drittel der Einsparung gegenüber dem Benchmark. Folgen Sie unseren Kaufempfehlungen und liegen damit über dem Benchmark, zahlen wir Ihnen das Dienstleistungsentgelt für Marktbeobachtung und Marktinformation für das entsprechende Lieferjahr zurück.

Beispiel:

Beschaffungsmenge 100.000 MWh/Jahr in 12 Tranchen.

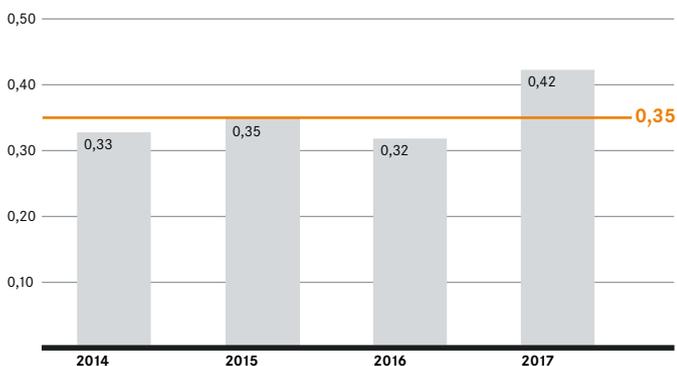
Kosten für Marktbeobachtung und Marktinformation bei 12 Tranchen betragen 12.500 Euro.

Bei Einsparung von 35.000 Euro

– Erfolgsbeteiligung Gas-Union Services 11.670 Euro.

Bei Kaufempfehlungen über Benchmark

– gibt es 12.500 Euro von Gas-Union Services zurück.



Jährliche Einsparung gegenüber Benchmark in EUR/MWh.

Komfortable Extras: für minimale Kosten und maximalen Service

Entscheiden Sie sich für unsere Businesslösung Pool-Portfolio, können sich Ihre Beschaffungsspezialisten unter einem professionellen Dach aktiv einbringen, mitgestalten und an unserem Know-how partizipieren. Unser Blick auf den Markt basiert auf dem Wissen erfahrener Mitarbeiter, die sich ausschließlich mit dem Gashandel und dem Portfoliomanagement beschäftigen. Und da wir wissen, was Vorsprung für Geschäfte heißt, haben wir für Sie ein Live-Pricing-Tool entwickelt – zusätzlich zur persönlichen Beratung. Darüber können Sie online blitzschnell Fahrpläne für sich oder Kunden bepreisen lassen und den Vertrag gleich abschließen. Natürlich können Sie sich auch für das Leistungsmodul Portfolio- und Risikomanagement allein entscheiden, dann übernehmen Sie die Prognose und das Bilanzkreismanagement.

Die Vorteile auf einen Blick

- Komplette Dienstleistung für strukturierte Beschaffung.
- Beschaffungsoptimierung bei gleichzeitiger Risikominimierung.
- Kompetente Beratung aus einer Hand von erfahrenen Portfoliomanagern.
- Benchmarking mit Geld-zurück-Garantie.
- Maximale Eigenständigkeit bei Entscheidungen mit großem Gestaltungsspielraum.
- Komfortables Online-Bepreisungstool mit Abschlussmöglichkeit.
- Prognose und Bilanzkreismanagement.
- Sichere und hochverfügbare Systemlandschaft für optimale Datensicherheit.
- Transparente Dokumentation.

Informieren Sie sich über unsere Businesslösung Pool-Portfolio oder das Leistungsmodul Portfolio- und Risikomanagement.

Fragen dazu beantworten Dr. Oliver Malerius
(T: +49 | 69 | 3003 - 224; E: malerius@gas-union-services.de)
und Constantin von Groote
(T: +49 | 69 | 3003 - 236; E: groote@gas-union-services.de).